

Aceleradora 2020

Castilla y León

Ade

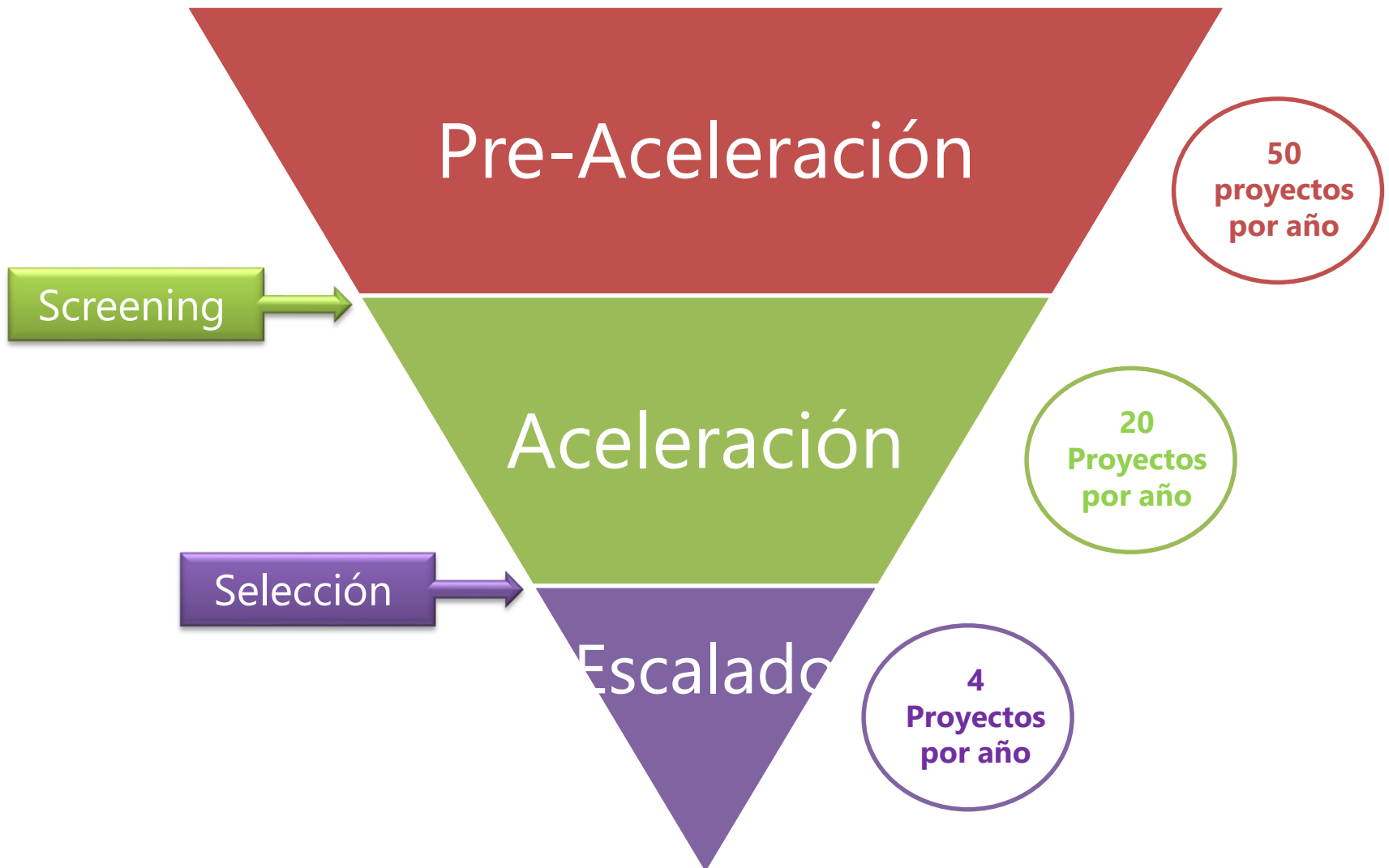
Agencia de Innovación, Financiación
e Internacionalización Empresarial

Enfoque ADE

Objetivo

Acelerar el lanzamiento de proyectos innovadores con gran potencial de crecimiento facilitando a las startups el acceso a recursos públicos y privados adaptados a cada fase del proyecto.

Fases



Características de cada fase

Escalado

- Duración 24 meses
- 4 compañías por año
- Desarrollo del Plan de Crecimiento
- Mentorización
- Preparación captación de fondos

Aceleración

- Duración 4 meses
- 18 meses de tutorización
- 2 convocatorias por año con 10 participantes
- Amplio paquete de servicio (ver después)
- Capital semilla (importe desconocido)

Pre-Aceleración

- Duración: 4 meses
- Pre-Aceleración en León, Salamanca, Valladolid y Burgos. 50 participantes/año
- Sin capital semilla
- Espacios de Coworking
- Mentorización
- Tutorización

Preaceleradora

Bajo demanda en cada provincia.

Servicios ofrecidos:

Desarrollo del modelo de negocio

Desarrollo de cliente

Modelos financieros

Ediciones provinciales, en colaboración con las instituciones y organismos locales.

Mentorización

Estos servicios se ofrecen a los proyectos que no están preparados para la fase de aceleración.

Espacios de Coworking

Objetivos:

Preparar proyectos para la fase de aceleración

Definición del modelo de negocio

Definir las condiciones para el MVP

Socios (hasta 35)

UVa



universidad
de León



Acceso a la aceleradora

Criterios de selección

Mercado
potencial

Escalabilidad

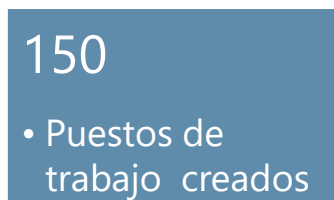
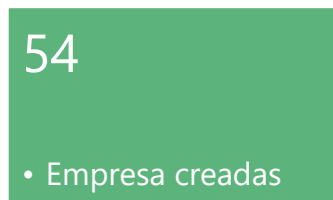
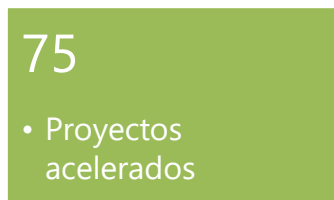
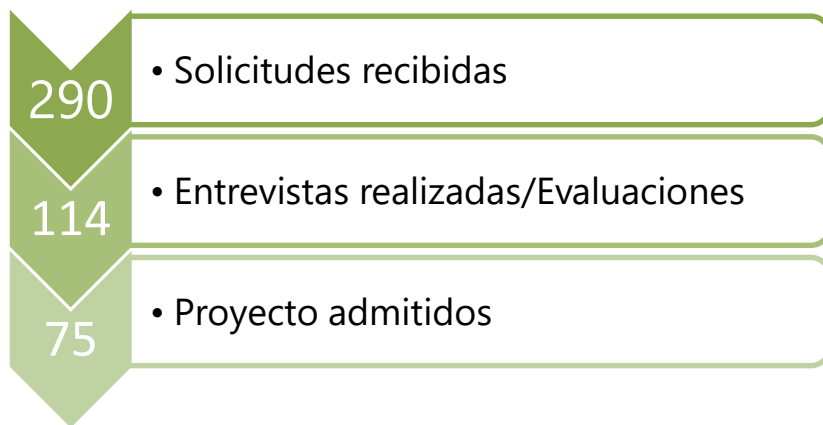
Madurez del
equipo

Innovación

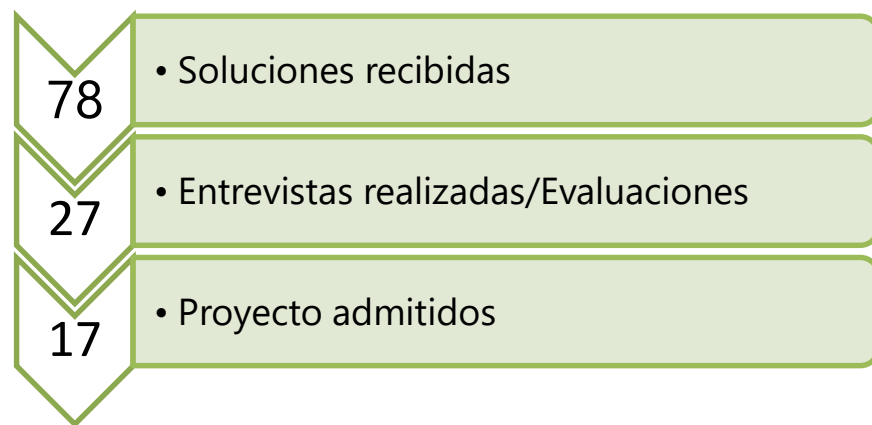
Viabilidad
financiera

Proceso de selección

ADE 2020 (7 ediciones)



Microsoft (3 ediciones)



Aceleradora

Hasta 10 empresas tecnológicas. Duración: 6 meses.

Servicios ofrecidos

Campus de
aceleración

Asesoramiento
técnico

Mentorización

Networking

Captación de
fondos

Servicios de
consultoría

Panel de
consumidores
pioneros

Escalado

Para aquellas compañías que ya hayan alcanzado un beta del modelo de negocio y sus primeros clientes..

Desarrollo de negocio

Servicios de un experto en desarrollo global de negocios de TI a disposición de las compañías para desarrollar sus planes de marketing y comunicación.	Establecimiento de los procesos para el plan de ventas y marketing a través de software específico.	Asesoramiento en mercados internacionales: captación de clientes, normativas, etc.	Acceso rápido a BizSpark Plus
--	---	--	-------------------------------

Captación de fondos

Apoyo en la búsqueda de fondos para el plan de crecimiento definido.